

Accountmanager Verticaal transport opleidingen

Werken bij SOMA Bedrijfsopleidingen is werken aan de permanente ontwikkeling van de Verticaaltransportsector. Door hier aan te werken blijft de sector voorzien van hijs technische specialisten. Het ontwikkelen van mensen staat centraal binnen SOMA Bedrijfsopleidingen. SOMA Bedrijfsopleidingen is een dynamisch jong bedrijf waar alleen plaats is voor gedreven medewerkers met een gezonde ambitie. Ben jij toe aan een volgende stap in je carrière en ben je bereid in jezelf en ook in onze klanten te investeren, maak dan je interesse kenbaar bij ons. Binnen SOMA Bedrijfsopleidingen zijn we op zoek naar mensen die ondernemend en commercieel ingesteld zijn.

Je start vanaf de eerste dag al als accountmanager. Je krijgt een grote verantwoordelijkheid voor de commerciële ontwikkeling in de Verticaal Transport. Het onderhouden en verder uitbouwen van bestaande relaties is essentieel. Jij geniet ervan als je aan het eind van de dag jouw commerciële en communicatieve vaardigheden hebt kunnen laten zien. Je gaat voor je klant door het vuur, maar wel binnen de grenzen van gemaakte afspraken. Je krijgt vanaf dag één al veel verantwoordelijkheid.

Laat deze mooie uitdaging niet schieten en reageer snel op deze functie.

Over jou:

- Je hebt een afgeronde mbo of hbo-opleiding, bij voorkeur een commerciële richting.
- Je hebt 2 tot 5 jaar ervaring in een buitendienstfunctie.
- Affiniteit met de ontwikkeling van mensen
- Affiniteit met de Verticaal Transport, hijskranen, autolaadkranen en funderingsmachines
- Je bent zelfstandig maar bent ook in staat ervaringen te delen met collega's.
- Je beschikt over een absolute winners mentaliteit

Wat verwachten wij:

Uitvoering van accountjaarplan

- Analyseren van trends en ontwikkelingen in het Verticaal Transport.
- Bezoeken van bestaande en werven van nieuwe klanten.
- In staat je eigen afspraken te maken en te zorgen voor een volle bezoekingagenda
- Signaleren en inspelen op de behoeften van de klant.
- Proactief en zelf initiatief nemen voor het realiseren van verkoop van opleidingsproducten.
- Afstemming met medewerkers binnendienst (servicebureau).
- Je beschikt over een flinke dosis overtuigingskracht, doorzettingsvermogen, resultaatgerichtheid en flexibiliteit.
- Je initiatiefrijk en een waardevolle aanvulling voor SOMA Bedrijfsopleidingen.

Wij bieden

Een afwisselende en uitdagende baan met een grote mate van verantwoordelijkheid en zelfstandigheid in een stimulerende werkomgeving met enthousiaste en professionele collega's. De mogelijkheid om door te groeien naar de functie van Senior Accountmanager.

Arbeidsvoorwaarden

Bij deze functie horen uitstekende primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden, zoals een leaseauto, mobiele telefoon en laptop. De hoogte van het salaris is afhankelijk van je opleiding en relevante werkervaring.

Over ons

SOMA Bedrijfsopleidingen, dé vakopleider voor volwassenen in de infra, het verticaal transport, Offshore en Maritiem, is op zoek naar een accountmanager voor 38 uur per week.

Interesse

Meer informatie over deze vacature kun je inwinnen bij dhr. Koen Stephan, Directeur SOMA Bedrijfsopleidingen telefoonnummer 0341 – 499 450. Jouw motivatiebrief met cv kun je per e-mail sturen naar mw. Arjette van den Brink, a.vandenbrink@somabedrijfsopleidingen.nl, afdeling P&O. Sluitingsdatum van de sollicitatieronde is 30 oktober 2017.